



2017
12/10日
10:00-12:00
会場：(株)ヨシダ 本社

【定員】
20名
【対象】
ご開業前の先生

※講演終了後、個別に相談を受け承ります
開業のスタートダッシュを決める有効なアイテム!

開業時のスタートダッシュを決める有効なアイテムとして、看板、内覧会、ホームページがあります。今回は、各アイテムの専門業者からアイテムの有効活用について、実例を基にして内容を分かりやすく解説して頂きます。多数のご参加お待ちしております。

- お申込方法 ヨシダホームページからお申しいただくか、下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。
※ぜひご夫婦でご参加ください



<http://www.yoshida-dental.co.jp> **ヨシダ** 検索

受講票の発行はございません。ヨシダホームページからお申込の場合は、受付案内メールが届きます。

- 参加費のお支払い **5,000円** (消費税込み) ※G21初回参加時のみ

- ①WEBお申込：クレジットカードまたは当日セミナー会場にて現金でお支払いください。
Webからお申し込みいただけますと 10%off。
クレジットカードでお支払い可能です。
- ②FAXお申込：当日セミナー会場にて現金でお支払いください。

- お問合せ先 (株)ヨシダ 東京支店 事業推進部 (担当：山下・小本)
TEL.03-3845-2954 FAX.03-3845-2905

■各社の特徴を比較できます!

◀ 宣伝広告

東電タウンプランニング / ニューアド

🏠 内覧会

メディカルアドバンス / パッションナ

🖥️ ホームページ

ヒーローイノベーション

●会場地図



東京都台東区上野 7-6-9

- JR上野駅(入谷口)より、徒歩1分
- 地下鉄銀座線・日比谷線上野駅より徒歩3分

キトリ

「開業地のスタートダッシュを決める有効なアイテム」 申込書

●ご芳名 (同業者 有 無)

●ご勤務先医院名

●ご自宅 住所 〒

●お電話番号

携帯電話 ()
ご自宅 ()

●メールアドレス (携帯電話 PC)

★質問事項がございましたら、講演終了後に講師より回答いただきますので、ご自由にご記入ください。

FAX.03-3845-2905 【平成29年12月10日】